

Commercial export

Afrique subsaharienne et Indonésie

Nous sommes un laboratoire pharmaceutique industriel situé dans la région Bourgogne-Franche-Comté (France). Notre gamme de produits se compose de médicaments, de compléments alimentaires, de soins dermo-cosmétiques et produits d'hygiène, de produits diététiques et de denrées alimentaires destinées à des fins médicales spéciales. Les produits PHARMA DEVELOPPEMENT sont présents à l'échelle internationale.

Dans le cadre de notre développement, la société recrute un commercial export (H/F).

Sous le management du président directeur général, votre objectif principal est de commercialiser les produits de Pharma Développement à l'international sur les territoires de l'Afrique subsaharienne et de l'Indonésie.

Vos missions principales seront :

- *Fidéliser des clients existants et développer le réseau à l'international*
- *Réaliser des reportings*
- *Coordonner les besoins avec les services internes*
- *Déplacements réguliers à l'international*
- *Réalisation des budgets des ventes et frais.*
- *Augmenter la base des clients.*
- *Supervision des équipes de promotion externes.*
- *Connaissance de CRM/SAP indispensable.*

Riche d'un excellent tempérament commercial, vous avez déjà exercé dans la création et l'animation de réseaux de revendeurs de distributeurs à l'export. Une expérience dans la commercialisation de produits à l'export est souhaitée. Vous devez être organisé, savoir faire preuve de rigueur, savoir travailler de manière autonome avec le sens de la gestion des priorités et également savoir travailler en équipe avec les différents services concernés.

Type de contrat : CDI

Poste à pourvoir immédiatement.

Rémunération : Fixe à négocier selon profil

Formation : Niveau bac +3 souhaité

Langues : Anglais indispensable

Merci d'envoyer vos candidatures par mail à :

alice.rousseau@pharmadeveloppement.com

Gestionnaire de paie et RH